

***Reunión de socios
26 de enero de 2017
PMI Madrid, Spain Chapter
@PMIMadridSpain***



Jesús Vázquez

Vicepresidente del PMI Madrid Spain Chapter

jesus.vazquez@pmi-mad.org

www.pmi-mad.org

1. Presentación y agenda (1/3)



Jesús Vázquez, MSc CS, MBA, MUDPI, PMP

- Licenciado en Informática, por la UPM
 - Executive MBA, por el IDE-CESEM
 - Máster Universitario en Dirección de Proyectos Informáticos, por la UAH
 - PMP, por el PMI
- Vicepresidente del PMI Madrid Spain Chapter
 - Profesional independiente con dilatada experiencia en TI, adquirida trabajando en grandes multinacionales, dirigiendo empresas, departamentos, equipos, PMO's, portfolios, programas y proyectos. En la actualidad trabaja en dirección de proyectos en una compañía de ingeniería de software bancario.
 - Socio Director en VIAS21 (e-commerce de electrónica e informática: <http://www.vias21.com/>)
 - Perfil profesional en linkedin: <http://www.linkedin.com/in/jesusvazquezgonzalez>

Organizador y presentador de la reunión de socios del PMI Madrid Spain Chapter

1. Presentación y agenda (2/3)



Francisco Astudillo Pacheco, PhD, PMP

- Doctor Ingeniero en Informática, por la UPM
- Master en Project Management
- PMP, por el PMI

- Miembro de la Junta Directiva del PMI Madrid Spain Chapter
- Project Manager y profesor de Dirección de Proyectos en varios Masters
- Perfil profesional en linkedin: <https://www.linkedin.com/in/franciscoastudillopacheco>

Colaborador en el webinar de la reunión de socios del PMI Madrid Spain Chapter

1. **Presentación y agenda (3/3)**

1. **Presentación y Agenda**
2. **“La influencia de las contrataciones en el proyecto. Los 10 errores más comunes en contratación”, a cargo de Pablo Cilotta (40-45 min.)**
3. **“Oratoria estratégica” a cargo de Marta Pinillos (40-45 min.)**
4. **“Programa de Mentoring” a cargo de Beatriz Hierro Alonso (10-15 min.)**
5. **Conclusiones y cierre**

2. La influencia de las contrataciones en el proyecto

Los 10 errores más comunes en contratación



Pablo Cilotta

- Abogado por la Universidad Nacional de Mar del Plata
- Máster en Derecho Empresario, por la Universidad Austral
- Certified Member (MCCM Cert), expert, Contract Management, por la IACCM
- Director South & Central America IACCM, International Association for Contract and Commercial Management

“La influencia de las contrataciones en el proyecto. Los 10 errores más comunes en contratación”

El proyecto y el contrato. Introducción al Contract Management ¿Cuánto pierden las empresas por no contar con un buen plan de gestión contractual? Los errores más comunes en contratación. Las cláusulas contractuales más negociadas versus las cláusulas más importantes.

Enlace a la presentación: [IACCM presentación PMI Madrid 2017.pptx](#)



Marta Pinillos

- Business Communication Mentor
- Logofoniatra, especialista en oratoria estratégica y marca personal con técnicas de voz

“Oratoria estratégica: El peso de la voz en la comunicación”

¿Cómo funcionan nuestros cerebros en la comunicación? ¿A qué cerebro debemos hablar? Buscar la naturalidad propia del asistente en los temas a tratar. Tanto a nivel corporativo como también a nivel social.

Convertir dichas herramientas en habilidades que hagan del asistente el mejor vendedor y el mejor negociador. Trabajar la improvisación para controlar los nervios y así no tener la mente en blanco.

Enlace a la presentación: [PMI.ppt](#)



Beatriz Hierro Alonso

- Voluntaria en el Programa de Mentoring del Capítulo de Madrid del PMI. Es Responsable de los usuarios del programa
- Ingeniero Civil por la Universidad de Salamanca
- Máster en Gestión Integrada de Proyectos de Ingeniería y Construcción por la Universidad Politécnica de Madrid
- Trabaja como Responsable de Calidad y medioambiente en una Consultoría de Ingeniería de Infraestructuras en Madrid

“Programa de Mentoring”

El objeto de la ponencia es transmitir el éxito obtenido en la primera edición del programa y hacer promoción para obtener más interesados para la segunda edición.

Enlace a la presentación: [Mentoring Beatriz Hierro.ppt](#)

4. Conclusiones y cierre (1/8)

- ¿Preguntas y comentarios?
- Buscamos:
 - **Voluntarios, mentores, ponentes y artículos a publicar** (Info@pmi-mad.org)
 - **Socios (1.778), patrocinios (27), colaboradores (14) y capítulos aliados (6)**



4. Conclusiones y cierre (2/8)

Nuevos PMP's y socios

¡Enhorabuena nuevos PMP's!

¡Bienvenidos nuevos socios!

Por favor, **poneros en pie**, os vamos a dar **un fuerte aplauso**.

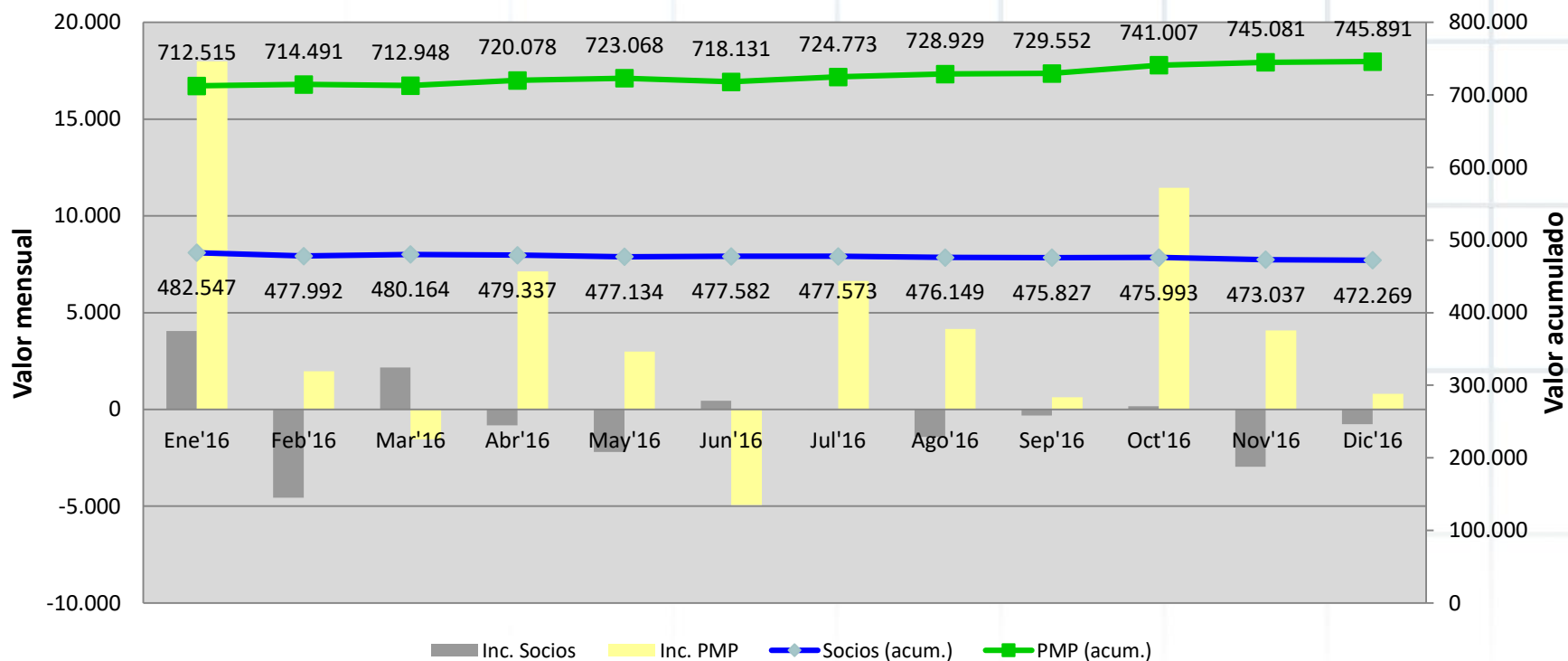
Nombre	Apellidos	Fe. PMP	Fe. Incor.
Mario Esteban	Ruiz	05-ene-17	07-ene-17
Eloy	Calso	12-ene-17	
Fernando	Piedrabuena López	16-ene-17	
Domingo	Muñoz Quílez		19-ene-17
Erika	Rodríguez		16-ene-17
Jose-Luis	Díaz		08-ene-17

4. Conclusiones y cierre (3/8)

Estadísticas – PMI Global

- Número de **socios de PMI: 472.269**, incremento anual del **-1,30%**
- Número de **certificados PMP: 745.891**, incremento anual del **7,39%**

Evolución socios PMI 2016

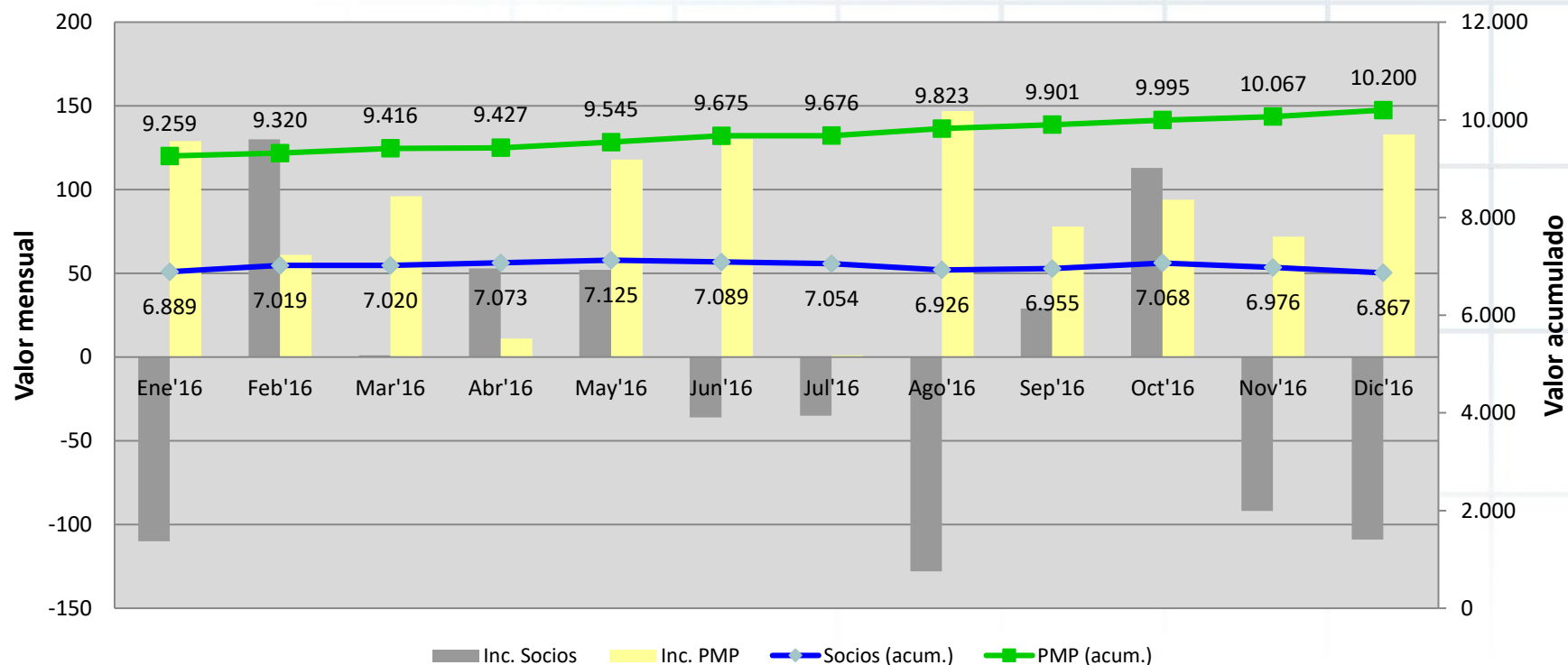


4. Conclusiones y cierre (4/8)

Estadísticas – PMI España

- Número de **socios de PMI: 6.867**, incremento anual del **-1,89%**
- Número de **certificados PMP: 10.200**, incremento anual del **11,72%**

Evolución socios PMI en España 2016

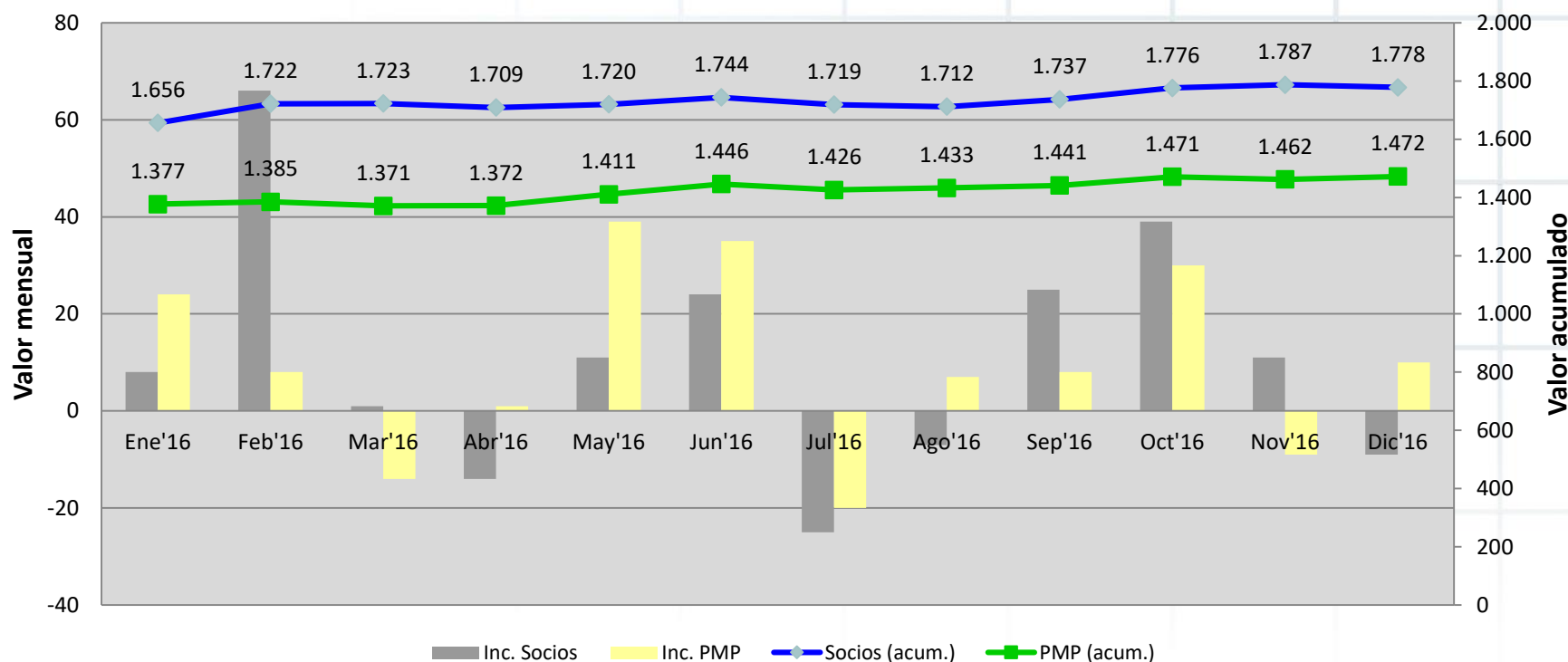


4. Conclusiones y cierre (5/8)

Estadísticas – PMI Madrid

- Número de **socios de PMI**: **1.778**, incremento anual del **7,89%**
- Número de **certificados PMP**: **1.472**, incremento anual del **8,80%**

Evolución socios Capítulo de Madrid del PMI 2016



4. Conclusiones y cierre (6/8)

Estadísticas

Evolución a nivel global, España y Capítulo de Madrid:

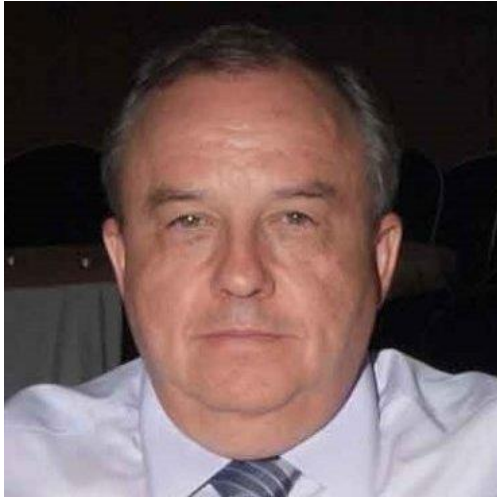
Ámbito	Nº de socios	Variación Interanual	Nº de PMP's	Variación Interanual	Comentario
Global	472.269	-1,30%	745.891	7,39%	Incremento del -1,30% en nº de socios y del 7,39% en nº de PMP's.
España	6.867	-1,89%	10.200	11,72%	Incremento del -1,89% en nº de socios (posición 9ª) y del 11,72% en nº de PMP's (posición 11ª).
Capítulo	1.778	7,89%	1.472	8,80%	Crecimientos moderados de 1 dígito en nº de socios y de PMP's. Moderado crecimiento en número de socios en 2016, 2015 y 2014. En los años 2013 y 2012 fuimos 4º y 1º.

4. Conclusiones y cierre (7/8)

- **Eventos y acontecimientos**
 - Desde la última reunión de socios se han realizado diversos eventos a los que se puede acceder desde el **calendario de eventos disponible en la nueva Web:** <http://pmi-mad.org/>
 - Nuestra próxima **reunión de socios será el jueves 23 de febrero**, en ella hablaremos de:
 - “**Gestiona para que no te toquen 7 millones**”, a cargo de **Ricardo Ramón Arranz**
 - “**Cómo una herramienta de gestión, está revolucionando el mundo de la gestión de proyectos**”, a cargo de **David Fernández de la Puente**
- **Declaración de PDU's (2 PDU's: 0,75 Technical, 0,50 Leadership, 0,75 Strategy)**
 - **Asistentes presenciales.** Han de firmar en el registro de asistencia o entregar la entrada firmada – **Declaración automática de PDU's** en el plazo de 1 mes (sólo para para los miembros del PMI-MSC con su membresía al corriente de pago).
 - **Asistentes al webinar – La declaración de PDU's recae bajo su responsabilidad,** quienes asistan podrán declararlas por su cuenta utilizando el código de evento y las instrucciones que se les enviará por correo electrónico. El log del webinar servirá como registro de asistencia en caso de ser necesario.

4. Conclusiones y cierre (8/8)

Agradecimientos



Miguel Montero, PMP

- Tesorero del PMI Madrid, Spain Chapter
- Colabora en la logística del evento y en el reporte de las PDU's



Francisco Javier Rodríguez Blanco, PMP

- Past President y miembro del Consejo Asesor del PMI Madrid, Spain Chapter
- Elabora las estadísticas

*Gracias por tu atención
Ahora te invitamos a realizar*

Networking

@PMIMadridSpain



Jesús Vázquez

Vicepresidente del PMI Madrid Spain Chapter

jesus.vazquez@pmi-mad.org

www.pmi-mad.org