

***Reunión de socios
29 de septiembre de 2016
PMI Madrid Spain Chapter
@PMIMadridSpain***



Jesús Vázquez

Vicepresidente del PMI Madrid Spain Chapter

jesus.vazquez@pmi-mad.org

www.pmi-mad.org

1. Presentación y agenda (1/3)



Jesús Vázquez, MSc CS, MBA, MUDPI, PMP

- Licenciado en Informática, por la UPM
 - Executive MBA, por el IDE-CESEM
 - Máster Universitario en Dirección de Proyectos Informáticos, por la UAH
 - PMP, por el PMI
- Vicepresidente del PMI Madrid Spain Chapter
 - Profesional independiente con dilatada experiencia en TI, adquirida trabajando en grandes multinacionales, dirigiendo empresas, departamentos, equipos, PMO's, portfolios, programas y proyectos. En la actualidad trabajando en dirección de proyectos en una compañía de ingeniería de software bancario.
 - Socio Director en VIAS21 (e-commerce de electrónica e informática: <http://www.vias21.com/>)
 - Perfil profesional en linkedin: <http://www.linkedin.com/in/jesusvazquezgonzalez>
- Organizador y presentador de la reunión de socios del PMI Madrid Spain Chapter**

1. Presentación y agenda (2/3)



Francisco Astudillo Pacheco, PhD, PMP

- Doctor Ingeniero en Informática, por la UPM
- Master en Project Management
- PMP, por el PMI

- Miembro de la Junta Directiva del PMI Madrid Spain Chapter
- Project Manager y profesor de Dirección de Proyectos en varios Masters
- Perfil profesional en linkedin: <https://www.linkedin.com/in/franciscoastudillopacheco>

Colaborador en el webinar de la reunión de socios del PMI Madrid Spain Chapter

1. Presentación y agenda (3/3)

1. Presentación y Agenda
2. **“Gestión de cambios de alcance”** a cargo de **Enrique Abiega** (40-45 min.)
3. **“A Sale Is A Love Affair”** a cargo de **Jack Vincent** (40-45 min.)
4. **“Como mejorar tus aptitudes de liderazgo y comunicación uniéndote al Club PMI Madrid Toastmasters”** a cargo de **Pedro Balsa, PMP** y **Agustín Millán** (10-15 min.)
5. Conclusiones y cierre

1. Gestión de Cambios de Alcance



Enrique Abiega

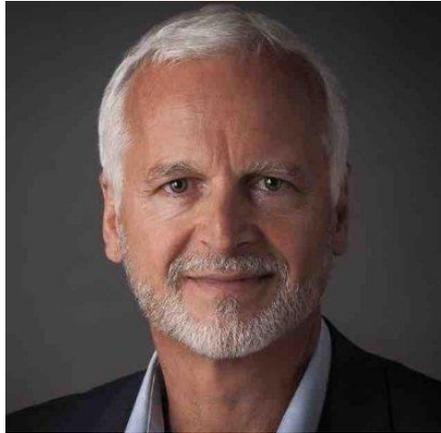
- Ingeniero Superior industrial
- MBA con honores por INSEAD
- Director de Contract Administration Associates Iberia
- 15 años de experiencia internacional en proyectos de ingeniería y construcción, principalmente en energía e infraestructuras

“Gestión de Cambios de Alcance”

“Tipos de Cambio; procesos de identificación, evaluación, cuantificación y gestión de los cambios; documentación de los hechos; aprobación de los cambios. Gestión de riesgos asociados a cambios de Alcance ¿Qué pasa si no hay acuerdo?”.

Enlace a la presentación: [Presentación PMI Madrid Sept. 2016 - Enrique Abiega.ppt](#)

2. A Sale Is A Love Affair



Jack Vincent

Jack es un **entrenador (formador?) de ventas**, aunque algunos le han llamado “**un poeta en un traje de negocios.**” Ha vendido los derechos de televisión y patrocinios a los Juegos Olímpicos, al Mundial de Fútbol y a la ATP Tennis Masters Series. Americano, de Woodstock NY, ha vivido en Barcelona, Atlanta, Londres, Toronto, Nueva York... y ahora en Madrid.

Su segundo libro, “**A Sale Is A Love Affair – Seduce, Engage & Win Customers’ Hearts**”, fue el número uno de nuevo lanzamiento en la categoría de ventas, en Febrero 2015.

A Sale Is A Love Affair

Los mejores vendedores en cualquier industria son amados por sus clientes. Hacen una conexión profundamente humana con sus clientes que es el paralelo a buscar el amor, enamorarse y desarrollar una relación romántica y de confianza.

Jack es un maestro de narración, y usa historias y anécdotas para hacer enlaces reveladores entre las relaciones románticas y las ventas complejas.

[Enlace a la presentación: SwissRe-HiddenSlides-Jan2016.pptx](#)

3. Como mejorar tus aptitudes de liderazgo y comunicación uniéndote al Club PMI Madrid Toastmasters



**Agustín Millán
Tabuena**
Toastmasters
Pathways Ambassador

Pedro Balsa, PMP
Vocal PMI Madrid
Spain Chapter



Como mejorar tus aptitudes de liderazgo y comunicación uniéndote al Club PMI Madrid Toastmasters

Enlace a la presentación: [PMI Toastmasters Sep 16.pptx](#)

4. Conclusiones y cierre (2/7)

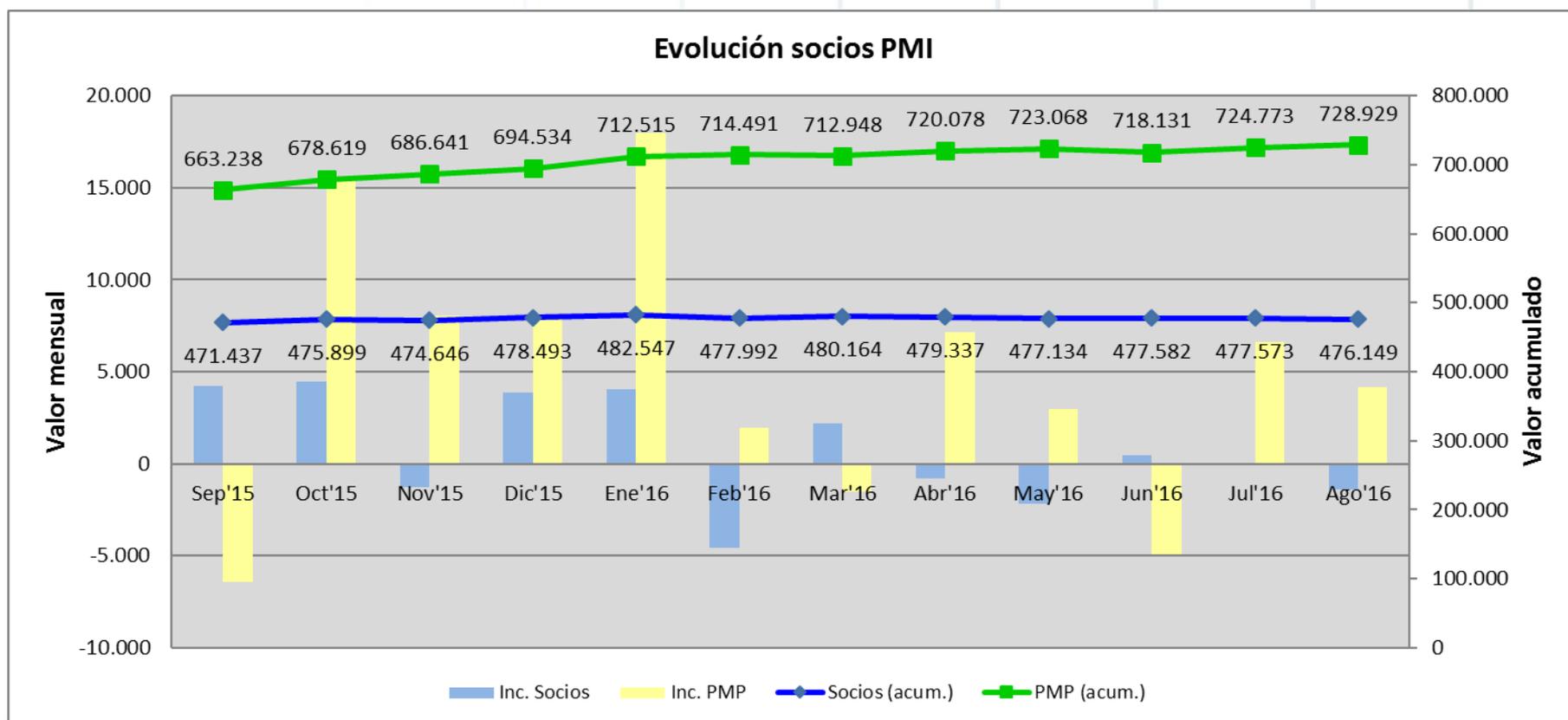
Felicitemos a los **nuevos PMP's**, **4** de ellos se ha inscrito en este **evento**, y damos la bienvenida a todos los **nuevos socios**, y muy especialmente a los **7** que también se han inscrito. A todos ellos **les solicitamos que se pongan en pie, para darles un fuerte aplauso.**

Nombre	Apellidos	Fe. PMP	Fe. Incor.
Juan José	Sánchez-Jáuregui	1-sep-16	5-sep-16
Sandra Isabel	Arellano Cadena		2-sep-16
Marta	del Rivero	27-oct-15	24-ago-16
Lucas	Salomón	18-sep-14	24-ago-16
Oscar	Pérez Pimiento	11-ene-16	19-ago-16
Fernando	Arias		7-ago-16
Ivan	Botamino García	23-may-16	2-ago-16
Rafael	Romero Luezas	14-mar-15	28-jul-16
Jaime	Izquierdo	23-ago-16	3-jul-16
Isaac	Pozo	4-ago-16	24-jun-16
Ana Isabel	De la Fuente Gómez	28-jul-16	4-jun-16

4. Conclusiones y cierre (3/7)

PMI en el mundo:

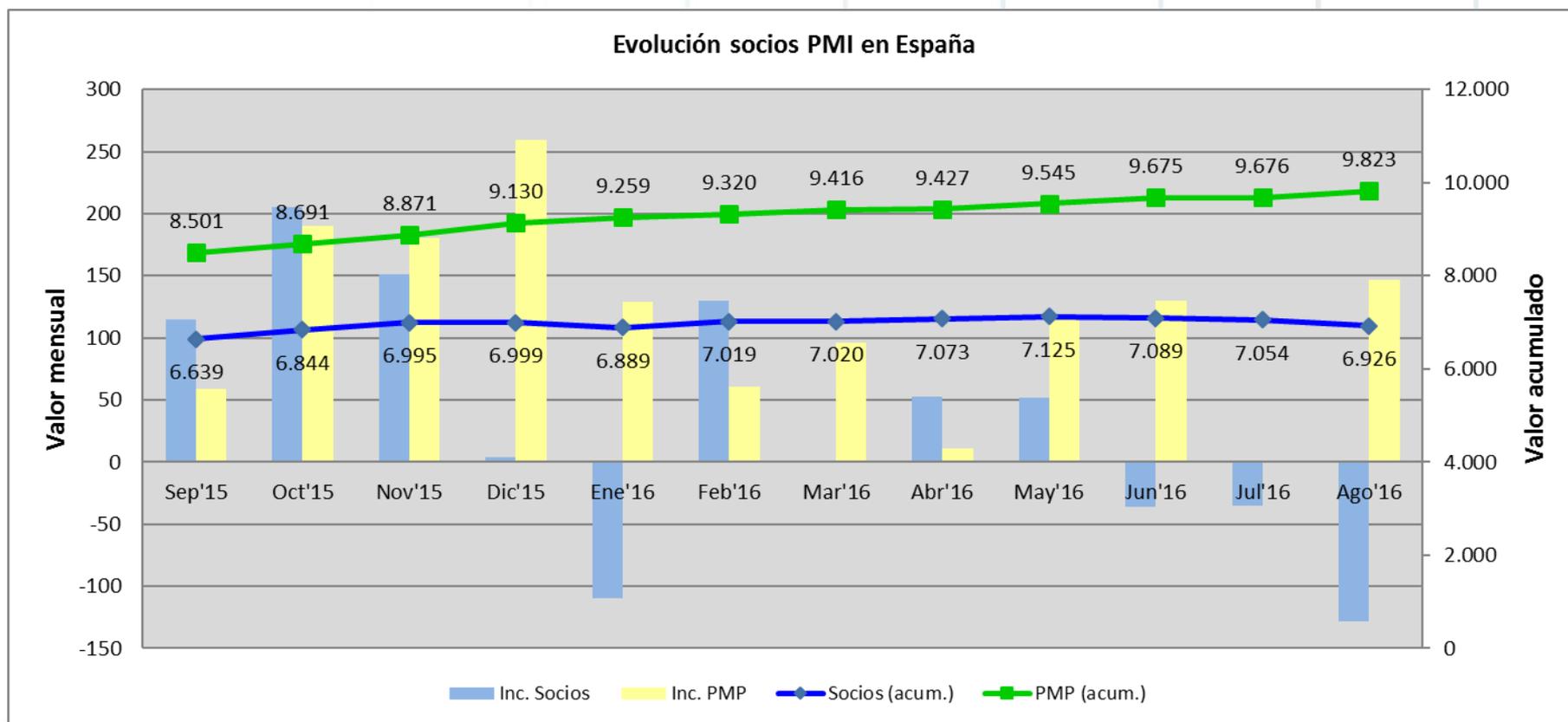
- Número de **socios de PMI: 476.149**, incremento anual del -0,49% (**1,92% interanual**)
- Número de **certificados PMP: 728.929**, incremento anual del 4,94% (**8,85% interanual**)



4. Conclusiones y cierre (4/7)

PMI en España:

- Número de **socios de PMI: 6.926**, incremento anual del -1,04% (**6,16% interanual**)
- Número de **certificados PMP: 9.823**, incremento anual del 7,59% (**16,36% interanual**)

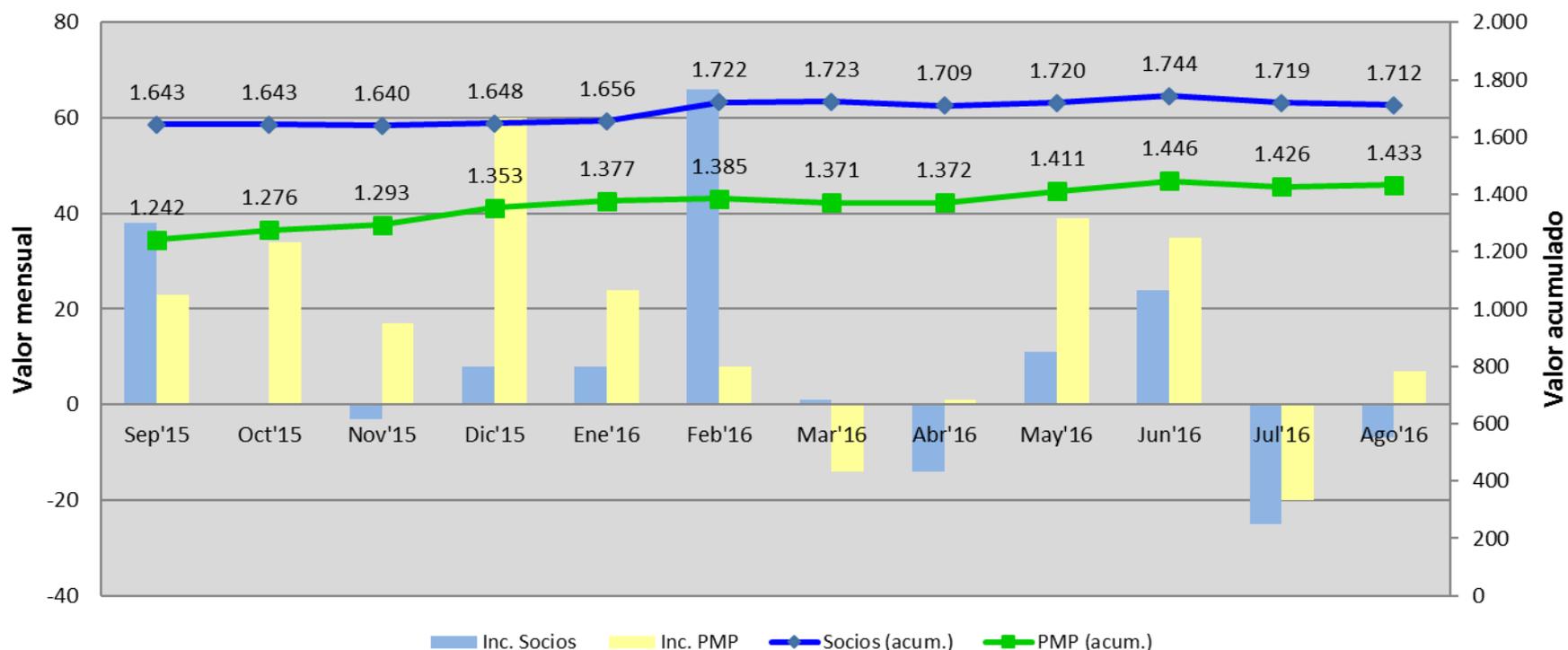


4. Conclusiones y cierre (5/7)

PMI en el Capítulo de Madrid:

- Número de **socios de PMI**: 1.712, incremento anual del 3,88% (**6,67% interanual**)
- Número de **certificados PMP**: 1.433, incremento anual del 5,91% (**17,56% interanual**)

Evolución socios Capítulo de Madrid del PMI



4. Conclusiones y cierre (6/7)

Evolución a nivel global, España y Capítulo de Madrid:

Ámbito	Nº de socios	Variación Interanual	Nº de PMP's	Variación Interanual	Comentario
Global	476.149	1,92%	728.929	8,85%	Crecimientos moderados de 1 dígito
España	6.926	6,16%	9.823	16,36%	Crecimiento de 2 dígitos en nº de PMP's (posición 11ª) 9ª posición en nº de socios
Capítulo	1.712	6,67%	1.433	17,56%	Crecimiento de 2 dígitos en nº de PMP's. Moderado crecimiento en número de socios en 2016, 2015 y 2014. En los años 2013 y 2012 fuimos 4º y 1º respectivamente, a nivel global

4. Conclusiones y cierre (7/7)

- **Eventos y acontecimientos**
 - Desde la última reunión de socios se han realizado diversos eventos a los que se puede acceder desde el **calendario de eventos disponible en la nueva Web: <http://pmi-mad.org/>**
 - Se ha publicado la **convocatoria de bonos de formación 2016 (350.000€ en cursos)**
 - Nuestra próxima **reunión de socios será el jueves 27 de octubre**, en ella hablaremos de:
 - **“El Uso de Inteligencia Corporativa para la Gestión de Riesgos Empresariales. Estudio de Casos Prácticos”**, a cargo de **Bruce Goslin y Elisabet Albareda**
 - **“¿Sabe medir el valor de sus proyectos?”**, a cargo de **Leandro Pereira**
 - **“Mentoring”**, a cargo de **Raquel García**
 - En noviembre tendremos nuestro **Congreso Anual**
- **Declaración de PDU's (2 PDU's: 0,75 Technical, 0,5 Leadership, 0,75 Strategy)**
 - **Asistentes presenciales.** Han de firmar en el registro de asistencia o entregar la entrada firmada – **Declaración automática de PDU's** en 1 mes (sólo para para los miembros del PMI-MSC con su membresía al corriente de pago).
 - **Asistentes al webinar – La declaración de PDU's recae bajo su responsabilidad**, quienes asistan podrán declararlas por su cuenta utilizando el código de evento y las instrucciones que se les enviará por correo electrónico. El log del webinar servirá como registro de asistencia en caso de ser necesario.

*Gracias por tu atención
Ahora te invitamos a realizar*

Networking

@PMIMadridSpain



Jesús Vázquez

Vicepresidente del PMI Madrid Spain Chapter

jesus.vazquez@pmi-mad.org

www.pmi-mad.org